



WiR 101

Positionnement technique et commercial des solutions nutritionnelles en ruminant

Date : Formation planifiée 1 fois/an minimum

Délai d'accès de 3 mois

Durée : 1 jour

Tarif Inter : 500 € HT/ jour et par personne

Tarif Intra : À partir de 500 € HT/ jour

Lieu : Saint-Nolff (56)

Public concerné : Technico-commerciaux en nutrition ruminant. Connaissances en alimentation et technique d'élevage. Pas de pré-requis.

Nombre max. d'inscrits : 15 personnes (minimum 5 personnes)

Nos formations sont accessibles à toutes personnes en situation de handicap.

Contactez-nous pour une étude personnalisée de votre besoin

TAUX DE SATISFACTION

80%

LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

- (1) Connaître et utiliser les programmes nutritionnels.
- (2) Mettre à jour ses connaissances en offre commerciale.

LE PROGRAMME

PRÉSENTATION DES PROGRAMMES NUTRITIONNELS. FOCUS SUR LA PÉRIODE LA PLUS PROPICE AUX APPORTS TECHNIQUES :

LE PERI-PARTUM (BIOLOGIE, NUTRITION ET CONDITIONS D'ÉLEVAGE) ⁽¹⁾

DÉFINITIONS DES PLANS NUTRITIONNELS NÉCESSAIRES – ÉTAT DE LIEUX DE L'ÉLEVAGE, SAVOIR TROUVER LES LEVIERS D'AMÉLIORATION. PERMETTRE AU TECHNICO-COMMERCIAL D'ORIENTER SON CLIENT ⁽¹⁾

PRÉSENTATION DE L'OFFRE COMMERCIALE : PRODUITS RUMINANTS EXISTANTS ET SEGMENTATION ⁽²⁾

EXPLICATION DES CRITÈRES DE DIFFÉRENCIATION DE L'OFFRE : CONCEPTION DES ALIMENTS ET UTILISATION ⁽²⁾

THÉMATIQUE SPÉCIFIQUE : LES COMPLÉMENTS NUTRITIONNELS ⁽²⁾

UTILISATION D'OUTILS PERMETTANT D'OPTIMISER LES CONNAISSANCES PERSONNELLES (QCM) ⁽²⁾

MÉTHODES MOBILISÉES

PRÉSENTATION EN SALLE AVEC VIDÉO PROJECTEUR : APPORTS THÉORIQUES ET ÉCHANGES

MISE EN SITUATION PAR DES CAS PRATIQUES

REMISE D'UN DOCUMENT DE SYNTHÈSE À L'ISSUE DE LA FORMATION

MÉTHODES D'ÉVALUATION

QUESTIONNAIRE SUR LES ATTENTES DU STAGIAIRE À REMPLIR 15 J AVANT LA FORMATION

ÉVALUATION INDIVIDUELLE DE FIN DE FORMATION

ATTESTATION DE FORMATION REMISE EN FIN DE SESSION

RÉFÉRENT PÉDAGOGIQUE

JEAN-LOUIS COURTY



FORMATION INTERACTIVE ET ADAPTÉE À VOS BESOINS